

# OPERATÍV LÍZING



## Mi az operatív lízing?

Amikor autóbérlés kerül szóba, akkor az operatív lízing egy olyan megoldás, amely során a lízingbe adó a lízingbe vevő által igényelt személygépkocsit beszerzi, majd tartós bérletbe adja azt neki.

A lízingbe vevő havi bérleti díjat fizet, a futamidő végén pedig a személygépjármű a lízingbe adó tulajdonában marad.

Az operatív lízing kapcsán a hangsúly nem a tulajdonláson, hanem sokkal inkább a használaton van. Ez azt jelenti, hogy a futamidő során a Bérbeadó minden normál használathoz kapcsolódó működtetési költséget és kockázatot visel. Így nem fordulhat elő, hogy a finanszírozási költségen felül megjelenik egy váratlan meghibásodáshoz kapcsolódó nagyobb költségelem. Az operatív lízing egy teljes szolgáltatási csomag. Nem csak az autó finanszírozást tartalmazza, hanem igény esetén a lízingbe adó gondoskodik a biztosításról, az adókról, a szervizekről, gumizásról, üzemanyagról, csereautóról és az egyéb szolgáltatásokról is.

## Az operatív lízing előnyei

Általánosságban elmondható, hogy az operatív lízing konstrukció kényelmes, gazdaságos, s kiszámítható. Mit is takar pontosan mindez? Lássuk a részleteket!

### Kényelem

A konstrukció számos olyan elemet tartalmaz, amelyet más lízingtípusok nem. Itt gyakorlatilag csak vezetni kell az autót, minden más a bérbeadó feladata. Mutatunk néhány példát:

- A felmerülő ügyeket (pl. baleseti kárrendezés, kötelező szerviz, meghibásodás, adminisztráció) dedikált kapcsolattartók kezelik. Nincs szükség humán erőforrásra a céges autók kezeléséhez, így akár több alkalmazott ideje másra fordítható.
- Nem kell havi szinten rengeteg helyre fizetni. Elég havi szinten rendezni a bérleti díjat, ami egy számlát jelent. Ez jelentősen csökkenti az adminisztrációs terheket.
- A használt autók eladása szintén a flottakezelő feladata, aki az ebből eredő kockázatot is viseli.

### Gazdaságosság

Az operatív típus általában első ránézésre költségesebbnek tűnik a pénzügyi lízingnél. Jobban megvizsgálva viszont sok szempontból gazdaságosabb. Előnyei a következők:

- Amennyiben cégautóként használjuk a járművet, az ÁFA visszaigényelhető (személyautók esetében is).
- Nem szükséges önerő a szolgáltatás igénybe vételéhez.
- A periódus végén a maradványértékre vonatkozó ÁFA a tulajdonost terheli, nem az addigi bérlőt.
- A havi bérleti díj egésze leírható költségként a könyvelésben.
- A flottakezelés természetéből adódóan jelentős ár előny realizálható a járművek beszerzése, szervizelése és biztosítása kapcsán is.
- Forráskímélő, mert nem kell nagy tőkét beletennünk a beruházásba, hiszen az a tulajdonost terheli.
- Lehetőség van mérlegen kívüli finanszírozásra.
- Az autó vételárának áfatartalmát visszaigényeljük, ezért csak a nettó értéket kell finanszírozni.
- A bérlő pénzügyi erőforrásait az alaptevékenységére fordíthatja, a gépjárműparkkal kapcsolatos ráfordítások nem terhelik meg a beruházási költségvetését.
- Akár 0 Ft önerő 0 Ft induló befizetés mellett. A pénzügyi források nincsenek lekötve a gépjárműben, kamatozhatnak, illetve beforgathatók az alaptevékenységbe.



## Kiszámíthatóság

Az eddig felsorolt pozitívumokon túl ki kell emelni a kiszámíthatóságot és az átláthatóságot. Az előre meghatározott havidíj nem változik, a kamatozás pedig fix. A pénzügyi kockázat a tulajdonost terheli. Ezáltal a használó költségei teljes mértékben tervezhetők. Nincsenek kellemetlen meglepetések és váratlan költségek.

## Előnyök a pénzügyi lízinggel szemben

Számviteli szempontból a legfőbb különbség az operatív és a pénzügyi között, hogy kinek a könyveiben tartják nyilván az adott járművet. Pénzügyi lízing esetén a jármű a lízingbe vevő könyveiben szerepel, míg operatív lízing esetén a lízingbe adóéban. A teljeskörű operatív lízing ajánlatban a gépjármű nem kerül a vállalat tulajdonába csak bérlit, ami azt jelenti, hogy a finanszírozás nem jelenik meg a könyvelésben.

Pénzügyi lízing esetén az értékcsökkenés és a kamat számolható el költségként, még operatív lízing esetén a teljes bérleti díj. Operatív lízing esetén bérleti díj ÁFA-tartalma visszaigényelhető az üzleti használat arányában, míg pénzügyi lízing esetén ez csak a haszongépjárművek esetén igaz. Amíg a pénzügyi lízing csak egy finanszírozási forma, addig az operatív lízing a számos opcionális kiegészíthető szolgáltatáselemmel egy teljeskörű flottamenedzsment megoldás.

## Előnyök a vásárlással szemben

A direkt vásárlás nagy összegű pénzügyi ráfordítást jelent a cégeknek, ami a likviditás romlásával is párosul. De ami még fontosabb, az az időfaktor és az erőforrás, amit a cég a flottaügyek intézésével tölt: ügyelni a rendszeres karbantartásokra, intézni a szezonális gumicseréket, kár esetén egyeztetni a biztosítóval, nem beszélve a több tucat számla feldolgozásáról. A járművek eladása szintén egy tényező, amivel az operatív lízing esetén nem kell foglalkozni.

## A különböző pénzügyi konstrukciók összehasonlítása

	Zárt Pénzügyi Lízing	Nyílt Pénzügyi Lízing	Operatív Lízing
<b>Szerződés időtartama</b>	Fix	Fix	Fix
<b>Fizetési Gyakoriság</b>	Havi	Havi	Havi
<b>Tulajdonjog</b>	Lízingbe adónál	Lízingbe adónál	Bérbeadónál
<b>Tulajdonjog átruházás</b>	Lízingbe vevő tulajdonos lesz	Lízingbe vevőnek opciós joga van	Bérbeadónál marad
<b>Szerződés hosszabbítás</b>	Hosszabbítható	Nem hosszabbítható	Hosszabbítható, módosítható
<b>Időtartam tervezés</b>	Amortizáció szerint	Amortizáció szerint	Használat alapján
<b>Áfa fizetés</b>	Haszongépjármű esetében a szerződés kezdetén nettó érték egy összegben	A törlesztés során egyenletesen, de csak a tőke az alapja	A törlesztés során egyenletesen, de a teljes bérleti díjra
<b>Áfa visszaigénylés</b>	Haszongépjármű esetén, induláskor egy összegben	A lízingdíj tőkerészenének áfatartalma / 50%-os szabály	A teljes bérleti díj áfatartalma / 50%-os szabály
<b>Illetékfizetési kötelezettség</b>	Teljes vagyonszerzési illeték szerződéskor	25% / 75%	Bérleti díjban foglalt
<b>TAO csökkentés</b>	Amortizáció + kamat	Amortizáció + kamat	Teljes bérleti díj
<b>Költségként elszámolható</b>	Csak a kamat	Csak a kamat	A teljes összeg
<b>Kinek ajánlott</b>	ÁFA-visszaigénylésre jogosult nyereséges vállalkozások	Aki rendszeres ÁFA-elszámolásra kötelezett, és általában befizető pozícióban van	Aki alanyi ÁFA-mentes, és fizetési kötelezettsége így a teljes futamidőre elosztható



## Az operatív lízing egyszerűen működik

- kereskedőjénél válassza ki a megfelelő járművet
- határozza meg a szerződés időtartamát és futásteljesítményét (25-60 hó)
- válassza ki a szolgáltatási csomagot
- a kereskedője kiszámítja a lízingdíjat
- az Arval elvégzi a hitelképességi vizsgálatot
- Ön aláírja a lízingszerződést
- a kereskedő tájékoztatja Önt az autó szállítási dátumáról

## Szolgáltatási csomagjaink

Szolgáltatási elemek	Premium csomag	Standard csomag
Finanszírozás	X	X
Biztosítások - KGFB, CASCO	X	X
Szerviz	X	X
Gumi - korlátlan	X	X
Asszisztencia - EU	X	X
Csereautó	X	

## Szolgáltatási elemeink részletesen

- **Finanszírozási és maradványérték kockázat:** a bérleti konstrukció HUF alapú, fix kamatozású finanszírozást tartalmaz; a maradványérték kockázatot az Arval viseli
- **Javítás menedzsment:** sérülés esetén vigye el a járművét számos javítópartnerünk egyikéhez, az Arval gondoskodik a teljes folyamatról
- **24 órás segélyszolgálat:** olyan baleset vagy meghibásodás esetén, ami lehetetlenné teszi a tovább haladását, az év minden napján 0-24-ben elérhető asszisztencia szolgáltatásunk azonnal a segítségére siet
- **Szerviz és karbantartás:** minden, a gyártó által előírt szervizt a partnercégeink elvégzik, Ön mindig egy jól karbantartott járművel van úton
- **Gumiabroncskezelés:** a korlátlan darabszámú, évszaknak megfelelő gumiabroncsról az Arval gondoskodik, szervezi azok tárolását és cseréjét
- **Biztosítás:** igény szerint az Arval megfelelő biztosítási megoldásokat kínál Önnek
- **Csereautó szolgáltatás:** az Arval csereautót biztosít, amennyiben a bérlet gépjármű bármilyen karbantartás vagy javítás miatt nem használható

## Az Arvalról

Az 1989-ben alapított Arval a BNP Paribas Csoport 100%-os tulajdonában lévő leányvállalata.

A teljeskörű lízing és flottakezelési szolgáltatásokra szakosodott cég világszerte rugalmas és személyre szabott mobilitási megoldásokat kínál az ügyfeleinek – magánszemélyeknek és vállalatoknak egyaránt. A 29 országban jelen lévő cég 1,7 millió gépjárműről gondoskodik 8,300 munkavállalója segítségével.

A 2002-ben alapított Arval Magyarország 50 fős csapatával több, mint 7,000 autóból álló flottát üzemeltet. Az egész országot lefedő partnerhálózatunk átfogó szolgáltatást garantál, hogy Ön mindig biztonságban legyen az úton.